



Safety Coffee

Insurance & Coffee

Soluții noi pentru vremuri noi



Câștigă clienți fideli într-un timp scurt.

Concept Coffee to Go sau un Coffee Corner chiar în biroul tău de asigurări.

Investiții minime pentru început și un curs de barista pentru pasionații de cafea de specialitate din biroul tău.



Insurance & Coffee

Cele mai multe businessuri se încheie în afara birourilor convenționale, chiar la o cafea.

Folosește un mediu mai relaxat pentru a avea clienți fericiți.

Digitalizarea este pe un trend ascendent, iar asigurările au nevoie de un touch personal. Invită-ți clientul la o cafea de specialitate și vorbește-i despre cât de importante sunt asigurările de sănătate pentru angajații lui.

Cu ce venim în
ajutorul tău?



Septembrie 2020 - Primul Safety Coffee deschis.

Cu know-how în HORECA și dezvoltarea unui alt business, conectat la businessul tău actual.

Do's and Don'ts din experiența deschiderii a două cafenele în interiorul birourilor Safety Broker.

Planul de acțiune pentru primul an, de la alegerea aparatelor necesare, amenajare și până la petrecerea de inaugurare.

Decembrie 2020 - Al doilea Safety Coffee deschis.

De ce să începi un nou business în paralel cu cel de asigurări?

Primul Safety Coffee deschis vinde în medie/lună 2500 de cafele și are aproximativ 75 de clienți pe zi.

Aproximativ 25% din cumpărătorii de cafea, au devenit clienți pe cel puțin o formă de asigurare

Din 2015 și până în 2019, consumul de cafea de specialitate a crescut cu 43% în România (conf.Euromonitor).

Transformi o parte a biroului formal, într-un Coffee Corner, în care arăți cât de atent ești la nevoile clienților tăi.

De ce ai nevoie?

De o vizită în primul Safety Coffee pentru a bea prima cafea cu gust de asigurări și pentru a vedea cum lucrurile încep să prindă contur.

01

De un om din echipa ta, dornic să-și descopere și alte pasiuni.

03

02 De un spațiu de la 10mp până la 50mp.

04 Investiție totală între 15 000 și 20 000 euro.

Target Market

Cine ne sunt clienții?

Consumatorul de cafea de specialitate are între 25 și 55 de ani, cu venituri peste nivelul mediu. Este obișnuit cu socializarea în spații de genul coffee shops și vede avantajul socializării la o ceașcă de cafea cu oameni ce nu fac parte din cercul lui.

Te așteptăm la o cafea!

Georgiana Fintescu

0733.273.445

georgiana.fintescu@safetybroker.ro

Codrin Mustață

0728.263.746

codrin.mustata@safetybroker.ro